



BISONtec ist mit jetzt 70 Mitarbeitenden ein wachsendes mittelständisches Unternehmen und Teil einer familiengeführten Unternehmensgruppe für Automatisierungstechnik. Für Kunden innerhalb und außerhalb Gruppe und der unterschiedlichsten Branchen entwickelt und fertigt BISONtec individuelle, schnelle, vollautomatische Montageanlagen. Die erforderlichen Zuführsysteme gehören ebenso zu unserem Produktspektrum wie Prüfanlagen und Sondermaschinen.

Als Mitglied einer Unternehmensgruppe bietet BISONtec die Sicherheit eines Großunternehmens verbunden mit der Agilität eines mittelständischen Unternehmens. Offene Kommunikation und hervorragende Arbeitsbedingungen, Freiraum für eigene Ideen sowie ein tolles Arbeitsklima sind für uns selbstverständlich.

Zur Unterstützung der Geschäftsführung suchen wir

Vertriebsleiter Sondermaschinenbau (m/w/d)

mit Perspektive Geschäftsführer

Ihre Aufgaben

- Technische Beratung und Ausarbeitung von Lösungen für kundenspezifisch entwickelte Montageanlagen, Maschinen und deren Komponenten, einschließlich Prüfung der möglichen Realisierung auf technische Machbarkeit und Darstellung möglicher technischer Alternativen - in Zusammenarbeit mit dem Konstruktionsteam
- Durchführung des Vertriebsprozesses von der Angebotserstellung inkl. Angebotskalkulation, technischer Konzepterstellung, Vorbereitung und Führung von Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Presales und After-Sales- Management
- Betreuung von Bestandskunden in technischen und kommerziellen Fragestellungen
- Akquise von Neukunden für unsere Geschäftsfelder in der Zuführtechnik und Herstellung automatisierter Fertigungslinien
- Präsentation des Liefer- und Leistungsspektrums sowie Repräsentation des Unternehmens bei den Stakeholdern

Ihre Perspektiven

- Mittelfristig übernehmen Sie als Geschäftsführer (m/w/d) die strategische und operative Führung der BISONtec GmbH und zeichnen für das Erreichen der Unternehmensziele verantwortlich.
- Sie berichten direkt an den Geschäftsführer der Gruppe.

Ihr Profil

- Sie verfügen über einen technischen Hochschulabschluss oder eine vergleichbare Qualifikation mit mehrjähriger Erfahrung im technischen Vertrieb.
- Sehr gute und ausgeprägte Erfahrungen und Kenntnisse in einem der folgenden Bereiche: Konstruktion / Sondermaschinenbau oder Automatisierungstechnik oder Technischer Vertrieb von Investitionsgütern für den B2B Bereich
- Nachweislich sehr gutes Verhandlungsgeschick
- Erfahrungen in der Kalkulation gegenüber Kunden und Lieferanten
- Der Umgang mit ERP-Systemen (und gängigen 3D-CAD-Anwendungen) ist Ihnen vertraut.
- Ihr Organisationstalent und verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift runden das Profil ab.
- Gleichzeitig befähigen Sie allgemeine betriebswirtschaftliche Kenntnisse zur Übernahme einer weiterführenden Managementaufgabe und Sie sind „bereit für den nächsten Karriereschritt“.



- Sie haben bereits mehrjährige Erfahrung in der Leitung eines Entwicklungsbereichs oder eines technischen Büros mit nachweisbaren Erfolgen in der Weiterentwicklung eigener Verantwortungsbereiche gesammelt.
- Sie sind eine offene, stets integre und teamfähige Persönlichkeit mit guten kommunikativen Fähigkeiten und einem hohen Maß an Eigeninitiative.
- Sie denken unternehmerisch, mit Analytik, Kreativität, Durchsetzungsvermögen und einem gesunden Blick für das Machbare, um den nachhaltigen und stabilen Wachstumskurs zielgerichtet fortzusetzen.

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Dann lernen Sie uns unter www.bisontec.de näher kennen.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige schriftliche Bewerbung per E-Mail unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Einstellungstermins.

Für weitere Informationen stehen wir Ihnen gerne unter Tel.: 0521 934180 zur Verfügung.

BISONtec GmbH | Personalentwicklung | Potsdamer Straße 14 | 33719 Bielefeld
ts@bisontec.de | www.bisontec.de